



### Des produits à la stratégie...

Une indispensable maîtrise technique des produits d'épargne qui contribue à la pertinence du conseil!

## Newsletter n°16-356 du 5 avril 2016





Stéphane PILLEYRE Pierre Yves LAGARDE



Le règne de la démarche produit est terminé...

Nous savons que c'est désormais le conseil qui fait la différence. Le praticien ne doit cependant pas relâcher l'effort qu'il consent pour connaître le plus intimement possible les différents produits qu'il devra sélectionner et combiner, afin de construire la stratégie d'enrichissement de son client.

Le diable est dans les détails, dit-on souvent. Il est ici à fois :

- √ dans les détails : Connaître les caractéristiques précises de chaque produit ;
- ✓ dans la réflexion stratégique : Dresser la grille de contraintes et d'objectifs du client et en déduire la stratégie adaptée ;
- ✓ et enfin dans l'exécution : Elaborer la grille universelle d'analyse des produits d'épargne, pourtant tellement divers - afin de pouvoir les comparer, sélectionner et hiérarchiser - selon les objectifs poursuivis.

C'est l'exercice qui est mené par PIERRE YVES LAGARDE et STEPHANE PILLEYRE et qui a débouché sur une formation intitulée « Des produits à stratégie ».

Un conseiller en gestion de patrimoine capable de bâtir une stratégie brillante, mais qui la déploierait via des produits mal adaptés restera un conseil bien imparfait. Comme le serait un notaire stratégiquement éblouissant mais incapable de rédiger un acte de qualité.

Pour élaborer cette formation, nous avons raisonné en trois temps (I) en identifiant le bassin de produits à exploiter (2) en explorant leurs caractéristiques spécifiques, positives et négatives et enfin (3) en élaborant la grille d'analyse universelle permettant de les comparer et de les hiérarchiser.

#### (I) Le bassin de produits à exploiter

	Financement privé	Financement professionnel
Epargne tunnel	PERP	ARTICLE 83 ARTICLE 39 MADELIN
		PERCO
Epargne libre	Assurance-vie	
	Contrat de capitalisation	
	PEA	Société de portefeuille à l'IS
	SCI à l'IR	
	SCI à l'IS	

**Epargne tunnel** : Epargne indisponible jusqu'à l'âge du départ en retraite, sauf cas exceptionnels de rachat social.

**Epargne libre** : Epargne libre à tout moment, indépendamment des conséquences fiscales de son appréhension.

**Financement privé**: L'épargnant perçoit un revenu professionnel, salarié ou non salarié, et épargne après tous prélèvements sociaux et fiscaux.

**Financement professionnel** : Le produit d'épargne est directement alimenté par la société servant le revenu professionnel ou une société soumise à l'impôt sur les sociétés est utilisée pour épargner.

#### (2) Les caractéristiques spécifiques des produits



Pour étudier chaque produit, nous évaluons trois aspects :

- Ses avantages civils, sociaux et fiscaux.
- Ses inconvénients : blocage de l'épargne, dénouement obligé sous la forme d'une rente, taxation de la plus-value ...
- Ses difficultés d'application pour le praticien : risques d'erreurs et incertitudes.

#### (3) La grille d'analyse universelle

Filtre 1

Coût de fabrication de l'épargne
 Quelle richesse faut-il mobiliser pour épargner
1 euro ?

Filtre 2

Taxation des produits
 Quels sont les prélèvements subis en phase de capitalisation ?

Filtre 3

 Taxation des revenus
 Si l'épargne génère des revenus réguliers, quelle est leur taxation?

Filtre 4

• Taxation des plus-values
Si l'actif est vendu, quelle est la taxation de sa plus-value ?

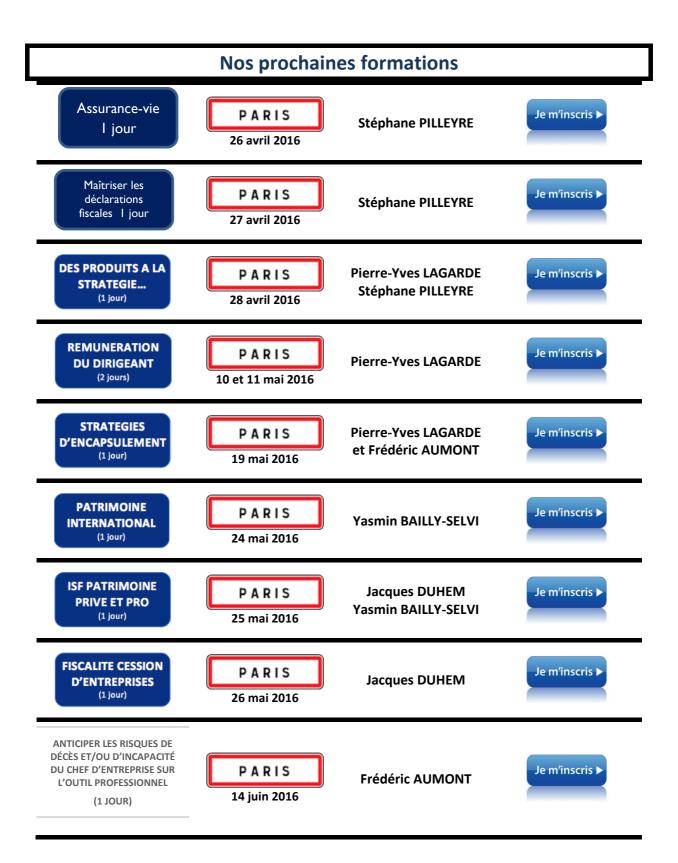
Filtre 5

Taxation de la transmission à titre gratuit
 Quelle est la taxation en cas de donation ou de succession ?

Les caractéristiques techniques spécifiques de chaque produit d'épargne ou de détention du patrimoine professionnel contribuent à la performance globale des stratégies que nous conseillons. Pierre Yves et Stéphane ont réussi à dresser l'inventaire le plus exhaustif possible des « trucs malins » que l'on peut dire sur chaque produit. Puis réfléchir aux combinaisons permettant de transformer ces « trucs malins » en stratégies globales, à haute valeur ajoutée, parce que coordonnant les dimensions économique, civile, sociale et fiscale.

# RENDEZ VOUS POUR NOTRE FORMATION PROPOSEE A PARIS LE 28 AVRIL 2016 DETAILS ET INSCRIPTIONS CLIQUEZ ICI









#### **SEMINAIRE DE RENTREE**

#### JACQUES DUHEM STEPHANE PILLEYRE SERGE ANOUCHIAN FREDERIC FRISH

Nous vous proposons pour la cinquième année consécutive, notre séminaire de rentrée à CLERMONT FERRAND sur le thème de la pratique de l'ingénierie patrimoniale.

Une formation pour des praticiens par des praticiens.

Cette année interviendront, JACQUES DUHEM, STEPHANE PILLEYRE, SERGE ANOUCHIAN (Expert-comptable) et FREDERIC FRISH (Notaire)

Les thèmes d'actualités qui seront traités sont :

Le statut de loueur en meublé... Comment anticiper et gérer ses difficultés d'application; L'assurance-vie: A la recherche d'une sécurité et d'une optimisation dans l'ère post-Bacquet;

Financement des actifs patrimoniaux : Optimisation patrimoniale des prêts et des garanties.

CLERMONT-FERRAND

Du 01/09/2016 au 02/09/2016



## Comment intégrer les nouveautés dans les stratégies patrimoniales ?





Une formation de 26 HEURES VALIDANTES
A LA REUNION (St Gilles les Bains)
LES 25 ET 26 AVRIL 2016 puis LES 25 ET 26 AOUT 2016
Animation JACQUES DUHEM et STEPHANE PILLEYRE
DETAILS ET INSCRIPTIONS CLIQUEZ ICI